

HUNTER

ACADEMIA

ORDENA TUS FINANZAS SIN COMPLICARTE

Aplica el *Método Hunter* y empieza a ganar con claridad financiera. Esta guía es para ti si vendes bien pero no sabes a dónde se va el dinero, o si terminas el mes con más esfuerzo que ingresos sin saber si tu negocio es rentable.

@RAFAROJAS.MX



¿Qué significa tener claridad financiera?

No se trata de usar Excel avanzado ni de volverte contador. Se trata de responder 3 preguntas simples, pero clave:

1

¿Cuánto estás ganando realmente?

Conoce tu ganancia neta después de todos los gastos e impuestos.

2

¿Qué producto o servicio sí te deja ganancia?

Identifica cuáles de tus ofertas son realmente rentables.

3

¿Cuánto necesitas vender para cubrir tus necesidades?

Determina el volumen de ventas necesario para alcanzar tu sueldo deseado.



Los 3 errores que más te sabotean

1 Vender sin revisar tus números

Muchos emprenden con pasión, pero sin control. Si no sabes cuánto cuesta lo que vendes, podrías estar perdiendo dinero con cada venta.

2 Confundir flujo con ganancia

Entraron \$100,000 este mes... ¿pero con cuánto dinero te quedaste realmente? Lo que entra no es lo que ganas. No administrar y separar tu dinero es el camino más corto para hacer desaparecer tu negocio.

3 No tener un sistema simple

El problema no es que no sepas... es que nadie te enseñó. Con el *Método Hunter*, empezamos por los números que sí importan: margen real, punto de equilibrio y rentabilidad por producto.



Primeros pasos para tomar el control

Solo necesitas 30 minutos para hacer esto hoy:

Separa lo personal de lo del negocio

Abre una segunda cuenta (aunque sea digital) y usa esa sólo para tus ingresos y egresos de negocio.

Enlista tus productos y calcula su margen

Por cada producto o servicio: precio de venta, costos directos, tiempo invertido y margen final.

Usa esta fórmula:

$$\text{Margen} = \text{Precio} - \text{Costos} - \text{TU tiempo (valorado por hora)}$$

Define cuánto necesitas ganar al mes

$$\text{Tu sueldo deseado} + \text{Costos del negocio} / (1 - \text{tasa de impuestos}) \approx \text{Meta de ingresos}$$

Divide esa cantidad entre tu margen promedio para saber cuántas ventas necesitas.

¿Y ahora qué?

Si esta guía te abrió los ojos... eso es solo el inicio. En el *Método Hunter* implementamos esto contigo paso a paso, adaptado a tu negocio, realidad y visión.

Da clic en el enlace del formulario para obtener una sesión 1 a 1 donde:

- Revisaremos qué está pasando en tu negocio y con tus finanzas
- Detectaremos el verdadero cuello de botella
- Veremos si aplicar el *Método Hunter* es lo que necesitas para escalar

[CLIC AQUÍ - LLENA EL FORMULARIO](#)

BONUS: ACCIÓN INMEDIATA

Haz esto antes de la videollamada:

1. Anota tus 3 productos o servicios principales
2. Calcula su margen (usa la fórmula que te pasé)
3. Prepárate y llega con esa info a la sesión

Nos vemos del otro lado.

Rafa Rojas – Mentor de negocios

Método Hunter | Más rentabilidad, menos caos